

CRM i zarządzanie kontaktami w SALESmanago Marketing Automation

**Kompletna wiedza na temat aktualnych i
potencjalnych klientów. Przenieś swój CRM na
nowy poziom.**

Karta kontaktu w SALESmanago daje pełną wiedzę o Twoich obecnych i potencjalnych klientach i pełną gamę narzędzi do skutecznego prowadzenia procesu sprzedażowego.

- Wizyty klientów na Twojej stronie www (odwiedzone URLe i czas wizyty)
- Scoring klientów wynikający z zachowania klientów na stronie
- Źródła wizyt klientów (Adwords, SEO, Social Media, e-Mail Marketing)
- Segmenty / tagi powiązane z kontaktami
- e-maile i oferty przesłane do klientów przez handlowców
- Procesy sprzedażowe i etapy w których znajduje się kontakt
- Automatyczne reguły marketingowe uruchomione do kontaktu
- Reguły automatyzacji które można uruchomić ręcznie
- Właściciele kontaktu, menedżerowie i administratorzy
- Notatki, zadania, przypomnienia
- Dane kontaktu (dane teleadresowe, e-mail, telefon, adres)

Jedna karta kontaktu – wszystkie informacje których potrzebujesz.

Dane kontaktowe

Szukaj:

Widok karty kontaktu dla:

● Szczegóły kontaktu Scoring: 553 pkt.

Nazwa: Bartosz Adres:

Email: bartosz @ho .pl Firma: gart

Telefon: 78599 Stan: Potencjalny

Fax:

Skasuj
Opt-out
Edit

Wizyty klienta na naszej stronie www

Profil Dodatkowe detale Ostatnie wizyty eMaile Inne Właściciele Sprzedaż Pobrane pliki						
Bieżące wizyty Archiwum						
Time	Duration	Source	Source details	Keywords	URL	Score
08/03 15:50:36	n/a	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/app/home.htm	1 pt
08/03 15:50:30	00:06	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/login.htm	1 pt
08/03 15:50:27	00:03	Wejście bezpośrednie			/welcome.htm	1 pt
08/02 10:35:34	n/a	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/app/home.htm	1 pt
08/02 10:35:25	00:09	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/login.htm	1 pt
08/02 10:24:27	10:58	Wejście bezpośrednie			/welcome.htm	1 pt
07/31 16:49:17	n/a	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/app/home.htm	1 pt
07/31 16:49:09	00:08	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/login.htm	1 pt
07/31 16:49:06	00:03	Wejście bezpośrednie			/welcome.htm	1 pt
07/31 11:31:31	n/a	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/app/home.htm	1 pt
07/31 11:31:24	00:07	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/login.htm	1 pt
07/31 11:31:22	00:02	Wejście bezpośrednie			/welcome.htm	1 pt
07/31 10:42:32	48:50	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/app/home.htm	1 pt
07/31 10:42:23	00:09	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/login.htm	1 pt
07/31 10:42:20	00:03	Wejście bezpośrednie			/welcome.htm	1 pt
07/31 09:45:13	57:07	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/welcome.htm	1 pt
07/31 09:43:21	01:52	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/app/home.htm	1 pt
07/31 09:43:12	00:09	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/login.htm	1 pt
07/31 09:43:09	00:03	Wejście bezpośrednie			/welcome.htm	1 pt
07/30 16:17:54	n/a	Wejście bezpośrednie			/app/home.htm	1 pt
07/30 14:28:27	109:27	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/app/home.htm	1 pt
07/30 14:28:19	00:08	Oдноśnik	www.salesmanago.pl		/login.htm	1 pt
07/30 14:28:17	00:02	Wejście bezpośrednie			/welcome.htm	1 pt

Strona 1 z 30 Rekordy 1 - 30

Historia wysyłanych do kontaktu e-maili i newsletterów

Profil	Dodatkowe detale	Ostatnie wizyty	eMaile	Inne	Właściciele	Sprzedaż	Pobrane pliki
Date	Subject	Sent	Date Sent	Opened	Date Opened	Clicked	Date Clicked
2012/08/02 00:00:00	WEBINAR: Zarządzanie kontaktami -	true	2012/08/02 14:29:17	true	2012/08/02 14:30:45	false	
2012/08/01 00:00:00	SALESmanago wśród najważniejszy	true	2012/08/01 15:04:50	true	2012/08/01 15:05:59	false	
2012/07/25 00:00:00	WEBINAR: Praktyczne przykłady zas	true	2012/07/25 13:27:34	true	2012/07/25 14:27:43	false	
2012/07/18 00:00:00	Marketing w Praktyce o automatyzac	true	2012/07/18 10:40:23	true	2012/07/19 10:36:30	false	
2012/07/17 15:03:25	Re: aspekt prawny	true	2012/07/17 15:03:25	true	2012/07/17 15:05:30	false	
2012/07/17 15:02:55	Potwierdzenie doręczenia wiadomości	true	2012/07/17 15:02:55	false		false	
2012/07/12 14:22:30	Zapisz się na indywidualne bezpłatn	true	2012/07/12 14:24:00	false		false	
2012/07/11 00:00:00	Monitoruj kontakty do których wysył	true	2012/07/11 15:28:59	true	2012/07/16 09:14:15	false	
2012/07/09 00:00:00	WEBINAR: Praktyczne przykłady wy	true	2012/07/09 14:23:47	false		false	

Segmenty, tagi, reguły, notatki, zadania

Profil Dodatkowe detale Ostatnie wizyty eMaile Inne Właściciele Sprzedaż Pobrane pliki

Tagi kontaktu

Poland (1) ✕ SALESmanago-R (1) ✕ SM nurturing (1) ✕

Dodaj tag

[Dodaj](#)

Notatki:

2012-06-13 16:40
Dodatkowe namiary na Bartosza tel. 22 ✎ 🗑

2012-06-13 16:38
Mieli webinar 13/06 był Bartosz i zarządający, członek zarządu dyrektor marketingu, dostali ofertę i umowę. ✎ 🗑

Dodaj notatkę

prywatna (widoczna tylko przez autora)

[Add](#)

Reguły kontaktu:

2012-06-12 14:22
Lead Nurturing SALESmanago (uruchomiona 1 razy)

2012-06-12 14:22
SM nurturing 2 (uruchomiona 1 razy)

Dodaj do

wysyłka eBooka

[Add](#)

Zadania:

2012-06-12 10:00
Webinar z członkiem zarządu i dyr. marketingu. Spotkanie Koordynuje Bartosz

2012-06-15 15:00
Jeżeli się nie odezwał to się przypomnieć jak z umową.

2012-06-22 10:00
Umowa u prawników już ponoc, zapytać jaki aktualny status

Dodaj Zadanie:

Godzina: Data:

Notatka

Przypomnij: Cc:

[Add](#)

Procesy sprzedażowe do których należy kontakt

Sales Funnels

Funnels:

[+ Add Contact](#)

Sprzedaż SALESmanago

Potencjalny

→

Rejestracja

→

Webinar

→

Umowa wysłana

→

Zamrożony

→

Umowa na dopięciu

→

Umowa podpisana

→

Zamknięty

→

Partner

[🗑️](#)

Przenoszenie kontaktu pomiędzy etapami może odbywać się automatycznie lub ręcznie

Tworzenie lejka sprzedażowego

Utwórz nową kampanię

Poniżej możesz utworzyć etapy Twojej kampanii

Nazwa

Etapy

Stage name:

Stage name:



[Dodaj](#)

[Zapisz](#)

Lejek sprzedażowy



Kontakty w wybranym etapie lejka sprzedażowego (sortowanie po scoringu, właścicielu, dacie modyfikacji kontaktu)

Sprzedaż:

Owner: - any - Funnel: Sprzedaż SALESmanago Stage: Potencjalny

Name	Email	Score	Owner	Sales Funnel	Stage
3electrons. Ziobrowski	t.ziobrowski@3electr	190	bernadeta.zych@benhauer	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
A.B.T. Autoniss Sp. z o.o.	salon.kielce@autoniss	185	bernadeta.zych@benhauer	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
Adsenzia sp. z o.o.	pkrawczyk@adsenzi	23	marek.stopka@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
aga.twardowska@o2.pl	aga.twardowska@o2	29	ewa.merdzik@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
agaw11@o2.pl	agaw11@o2.pl	42	marek.stopka@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
agawosztyl@op.pl	agawosztyl@op.pl	17	remigiusz.barcik@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
Agencja Nieruchomości	biuro@n-dom.eu	8	ewa.merdzik@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
agnieszka_sliwinska@adver	agnieszka_sliwinska@	3	grzegorz.blazewicz@benhauer	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
agnieszka.szklarczyk@adver	agnieszka.szklarczyk	11	ewa.merdzik@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
aleksandrak@adver	aleksandrak@adver	12	marek.stopka@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
alento	piotr@alento.pl	29	remigiusz.barcik@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
Ambit	Dstachowiak@gmail.c	64	grzegorz.blazewicz@benhauer	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
Amget	glinka.michael@gmail	7	ewa.merdzik@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
AMICO.com.pl Łukasz	info@amico.com.pl	114	marek.stopka@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
amlux	m.zarzycki@amlux.pl	26	remigiusz.barcik@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
AMT	panpako@gmail.com	86	marek.stopka@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
andrzej.rogala@chari	andrzej.rogala@chari	24	bernadeta.zych@benhauer	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
andrzej@rpm.pl	andrzej@rpm.pl	12	ewa.merdzik@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
Anix Production Hous	biuro@anixph.pl	47	bernadeta.zych@benhauer	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
anna.lopuch@gmail.c	anna.lopuch@gmail.c	14	remigiusz.barcik@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
anna.sadowska@uni	anna.sadowska@uni	16	marek.stopka@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny
Aromig Sp. z o.o. Age	info@aromig.pl	27	marek.stopka@salesmanago	Sprzedaż SALESmanago	Potencjalny

Potrzebujesz więcej informacji napisz na adres info@salesmanago.pl